

**EXPO REAL
ESTATE
ARGENTINA**

AGENDA

ENTRADA LIBRE

WORKSHOPS

SEGUNDO SUBSUELO

AUSPICIA:



12 Y 13 AGOSTO 2026

HILTON HOTEL, BUENOS AIRES, ARGENTINA

Hilton.
BUENOS AIRES

· 9 A 20HS ·

	JUEVES 13 DE AGOSTO SALA BLANCA deinmobiliarios CÓMO LANZAR Y HACER CRECER TU INMOBILIARIA Santiago Magnin, fundador de deinmobiliarios primera red bandera blanca de LATAM con más de 50 inmobiliarias adheridas en CABA, youtuber inmobiliario, emprendedor e inversor. SANTIAGO MAGNIN CEO DE DEINMOBILIARIOS
10:00 HS	SALA AZUL HIT DISEÑAR EXPERIENCIAS NO SOLO ESPACIOS HIT es un ecosistema de espacios flexibles que integra oficinas, salas y experiencias para potenciar personas y negocios, para conectar, colaborar y transformar tu formar de trabajar. FRANCISCO MOGUILNER CEO DE METRO FUTURO PODCAST JULIETA CUMBO GERENTE DE MARKETING LATAM HIT
	SALA VERDE BAY HEIGHTS THE GREAT MULTIFAMILY RESET Una presentación de Bay Heights Capital que traza el ciclo multifamiliar de EE.UU. de 2020 a 2026 y argumenta que la oportunidad de 2026-2028 no viene de una demanda débil, sino del desajuste entre las estructuras de capital de 2021 y el costo de capital actual, concentrado en la deuda bridge y bancaria. El momento es ya. KENNETH FANTES PRINCIPAL / CEO - BAY HEIGHTS CAPITAL
10:45 HS	SALA AZUL AADESA HOTEL GROUP DEL M2 AL FLUJO Cómo la operación transforma un desarrollo inmobiliario en un negocio. XIMENA ARETINO DIRECTORA GENERAL
	SALA VERDE Dproperty. INVERSIÓN INMOBILIARIA INTERNACIONAL: PANAMÁ COMO CENTRO DE CRECIMIENTO Y PROTECCIÓN PATRIMONIAL Un workshop estratégico para identificar mercados, modelos de inversión y proyectos con potencial de rentabilidad, valorización y protección patrimonial. LUZ ADRIANA LOPERA CEO, DPROPERTY PREMIER REAL ESTATE S.A.
11:00 HS	SALA BLANCA INTELIGENCIA ARTESANAL, COMO CONSTRUIR Y VENDER SIN MAGIA ENRE: formación, procesos y herramientas. SEBASTIAN PILIPONSKY SANTIAGO VITALI FERNANDO SCIARROTTA
11:30 HS	SALA AZUL inmotools MARKETING INMOBILIARIO PARA AGENCIAS INDEPENDIENTES INMOTOOLS es un Sistema de Marketing inmobiliario con campañas, materiales y contenidos multimedia y multicanal en una Plataforma SAAS con Inteligencia Artificial. DIONISIO ESCARABAJAL ASENSIO FUNDADOR Y CONSEJERO
	SALA VERDE Latam en USA INVERTIR SIN FRONTERAS: OPORTUNIDADES EN ESTADOS UNIDOS PARA ARGENTINOS QUE MIRAN MÁS ALLÁ Accedé a soluciones de banca internacional y conocé oportunidades de inversión con respaldo en tierras, rentabilidad proyectada del 15% y proyectos inmobiliarios en ciudades con gran potencial como Detroit. ARIEL ARROCHA MARIANA CAMACHO GABRIEL PENTON EDUARDO PEREZ ORIVE
12:00 HS	SALA BLANCA DE LA OPORTUNIDAD AL NEGOCIO: LAS 5 DECISIONES QUE DEFINEN LA CREACIÓN DE VALOR DE UN DESARROLLO INMOBILIARIO Un recorrido por las principales decisiones que intervienen en un desarrollo inmobiliario, junto a especialistas de EN Real Estate, la primera Escuela de Negocios de habla hispana dedicada al Real Estate. MARIO GÓMEZ MARTA ORIOZABALA MARCELO SATULOVSKY SERGIO GOLDENBERG SANTIAGO VITALI
12:15 HS	SALA AZUL FEDERACION INMOBILIARIA de la REPUBLICA ARGENTINA ACTUALIDAD Y PERSPECTIVAS ECONÓMICAS Un puente a la estabilidad: anticipando la economía 2027. ESTEBAN DOMECCQ ECONOMISTA
	SALA VERDE WAVES IN REAL ESTATE LA RECONVERSIÓN YA EMPEZÓ FLIGHT TO QUALITY EN OFICINAS DE BUENOS AIRES Cómo propietarios, empresas y desarrolladores de edificios de oficinas están capturando la demanda que se está moviendo. SANTIAGO BARENNECHEA PROPERTY MANAGEMENT MANAGER WAVES ANA GONZALEZ FERRERO PROPERTY MANAGEMENT MANAGER WAVES RAFAEL VALERA VICE PRESIDENT DE ADVISORY CBRE MARCOS VILLANUEVA CEO WAVES MODERA BELEN FERNANDEZ PERIODISTA ESPECIALIZADA EN REAL ESTATE
13:00 HS	SALA VERDE PABLO GAMPPEL COMPRAR EN POZO YA ES TARDE PABLO GAMPPEL CEO DE GAMPPEL
	SALA AZUL ESCANEANDO DE RENTABILIDAD EN DESARROLLOS INMOBILIARIOS Cómo bajar un 10% los costos estimados de construcción en proyectos de 1.000 a 6.000m2 DELFINA CALCAGNO CAPUYA DIRECTOR CTRLS SANTIAGO RODRIGUEZ GALLO DIRECTOR CTRLS
13:15 HS	SALA BLANCA APPI DEL AULA AL DESARROLLO: CÓMO LA CAPACITACIÓN TRANSFORMA EMPRESAS Y MIRADAS DE MERCADO FRANCISCO AGOSTINI JUAN PEDRO RUBIO AGUSTÍN ALONSO MARTÍN ESPATOLERO SERGIO TOPOR MODERA: ORNELA AVERSAÑO
13:45 HS	SALA AZUL KUANTICA TOKENIZACIÓN CON OFERTA PÚBLICA CNV Exportación de Real Estate desde el Mercado de Capitales. NÉSTOR KREIMER PRESIDENTE DE KUÁNTICA S.A.
	SALA VERDE Real Estate Business Tour VIAJES DE NEGOCIOS INMOBILIARIOS: UN ANTES Y DESPUÉS EN TU CARRERA PROFESIONAL Miami, Buenos Aires, Madrid y Vaca Muerta. Una experiencia disruptiva orientada a desarrolladores, arquitectos, brokers, inversores, constructores, proveedores y toda la cadena de valor del Real Estate. +560 empresarios ya formaron parte. BRUNO SALTARELLI DIRECTOR REAL ESTATE BUSINESS TOUR DAMIÁN TABAKMAN DIRECTOR ACADÉMICO REAL ESTATE BUSINESS TOUR STEPHANIE HINDI DIRECTORA REAL ESTATE BUSINESS TOUR
14:00 HS	SALA BLANCA Lebane CÓMO OPERA UNA DESARROLLADORA INMOBILIARIA CON AGENTES DE IA Descubrí cómo los agentes de inteligencia artificial pueden gestionar documentación, certificados de avance, facturas, fianzas, cobranzas y reportaría para operar una desarrolladora inmobiliaria de punta a punta, reduciendo tareas manuales y multiplicando la productividad. LUCAS GLUSTMAN CEO DE LEBANE
14:30 HS	SALA AZUL LDG EL NIDO BEACH & SURF HOMES: UNA INVERSIÓN ÚNICA EN PUNTA DEL ESTE Una oportunidad única en Punta del Este: laguna de olas Wavegarden, ubicación frente al mar, club de playa propio y financiación de hasta 15 años. Te contamos cómo subirte a la ola. GABRIEL ROJCHMAN CEO LDG
	SALA VERDE G&D DEVELOPERS HÁBITAT PARA LA HUMANIDAD: PROPUESTA DE CONSTRUCCIÓN DE VIVIENDAS CON INCLUSIÓN. UNA CAMPAÑA QUE TRANSFORMA VIDAS. Miami, Buenos Aires, Madrid y Vaca Muerta. Una experiencia disruptiva orientada a desarrolladores, arquitectos, brokers, inversores, constructores, proveedores y toda la cadena de valor del Real Estate. +560 empresarios ya formaron parte. MALI VAZQUEZ DIRECTORA CEDU DAMIÁN TABAKMAN DIRECTOR ACADÉMICO REAL ESTATE BUSINESS TOUR BÁRBARA BONELLI DIRECTORA DE HABITAT POR LA HUMANIDAD
15:00 HS	SALA BLANCA Colegio Inmobiliario Finaer EL PERIPLO 2026 - 2027 HASTA LA ELECCION: POLITICA Y ECONOMIA CARLOS MELCONIAN
15:15 HS	SALA AZUL HOUSE OF WELLNESS Introduction to House of Wellness VANESSA SILVI SALES EXECUTIVE
	SALA VERDE COMO, POR QUE Y DONDE INVERTIR EN MIAMI Inversiones desde 100.000 dolares para propiedades nuevas. JORGE KUPFERMAN BROKER Y CEO DE MIAMI LIFE REALTY
16:00 HS	SALA AZUL RESPALDAR ARGENTINA 2026: DESAFÍOS ECONÓMICOS PARA INVERTIR CON ÉXITO Una mirada práctica sobre inflación, dólar, crédito y perspectivas para el mercado inmobiliario. FAUSTO SPOTORNO ECONOMISTA
	SALA VERDE riva ¿CÓMO ELEGIR UN ALIADO ESTRATÉGICO PARA UN DESARROLLO EXITOSO? Una visión práctica sobre cómo la planificación, la innovación y la experiencia agregan valor a cada desarrollo.
16:45 HS	SALA VERDE Zenodro DEL PLANO A LA ENTREGA: CÓMO INVERTIR SEGURO EN REAL ESTATE Entendé el proceso de construcción en la capital vacacional y evitá riesgos ocultos. LUSANT ORDOÑEZ CEO Y COFUNDADOR DE ZENODRO
17:00 HS	SALA AZUL JLL EL FUTURO DE LAS OFICINAS: CÓMO LA IA ESTÁ REDEFINIENDO EL VALOR DEL METRO CUADRADO Estudios globales de JLL demuestran que ubicaciones premium y contratos flexibles ya no son suficientes. A la hora de elegir sus oficinas, las empresas priorizan otras razones, muchas aun fuera del radar de desarrolladores e inversores. Únate para conocer cuáles son y cómo aprovecharlas. GUIDO MOSIN DIRECTOR DE MARKET INTELLIGENCE DE JLL GREATER LATIN AMERICA LIONELLA RICCOBELLI SENIOR DIRECTOR DE CONSULTING
17:30 HS	SALA AZUL REMAX Montaña BARILOCHE DESTINO INMOBILIARIO Tendencias clave y proyecciones de crecimiento que impulsan decisiones estratégicas de inversión en Bariloche. NÉSTOR GONZALEZ BROKER DE REMAX MONTAÑA EDUARDO GARBEVICH GERENTE DE DESARROLLOS INNZA
	SALA VERDE intely CÓMO USAR IA EN TU PROCESO COMERCIAL Te mostramos cómo la IA te ayuda a automatizar, medir y potenciar cada etapa de tu proceso comercial para conseguir más citas y cerrar más ventas. PEDRO RINGUELET CEO DE INTELY IVAN BARRIOS CTO DE INTELY
18:00 HS	SALA BLANCA REMAX MÁS PRODUCTIVO EN 2026: QUE CADA HORA VALGA MÁS El método del asesor que vende más — mercado, productividad y equipos. ARIEL CHAMPANIER
18:15 HS	SALA AZUL BRENNES Ediciones ACCESO A LA VIVIENDA PARA MILLENNIALS Y CENTENNIALS Anticipamos el nuevo libro de BRE Ediciones, con las conclusiones y hallazgos de la Tesis Doctoral de Mario Gómez MARIO GÓMEZ E INVITADOS ESPECIALES
	SALA VERDE HAUZZ VENDÉ PROYECTOS MÁS RÁPIDO CON TECNOLOGÍA 3D EN TIEMPO REAL Acelerá tus cierres de ventas integrando a tus equipos. Con Hauzz, transformarás tus desarrollos en experiencias 3D inmersivas en tiempo real. ANA CAROLINA CAROU BUSINESS DEV. MANAGER EN HAUZZ DAN BURDMAN CO-FOUNDER EN HAUZZ
19:00 HS	SALA VERDE FI THALENT ¿POR QUÉ CADA VEZ MÁS ARGENTINOS INVIERTEN EN PARAGUAY? Investor Pass: una vía ágil para invertir y establecerse en Paraguay. Nuevas oportunidades para empresarios e inversores argentinos. FRANCISCO FARIÑA DIRECTOR DE THALENT

SEGUINOS EN NUESTRAS REDES



exporealestateok



ExpoRealEstate

www.exporealestate.com.ar | info@gruposyg.com

GRUPO
S•G

Donde hay que
estar para

**MÁS Y MEJORES
NEGOCIOS.**